

SuperADMINISTRADOR 2025

MÓDULO DE VENTAS

+ Innovación, exactitud y confiabilidad
¡ Tus grandes aliados para hacer crecer tu negocio !



ECO-HORU
SuperSISTEMAS

OBJETIVO

Gestionar toda la parte comercial de la empresa automatizando procesos que ayuden a generar ventas competitivas y eficiente atención a Clientes.

QUE SE LOGRA

- Emisión de comprobantes de Ventas desde un solo lugar, fácil y rápido.
- Factura Global en un solo paso (tickets de público en general).
- Atención a Clientes con agilidad y eficiencia.
- Actualizaciones fiscales siempre a tiempo y forma.
- Listas de precios .
- Control de promociones y políticas de descuentos .
- Existencias de los productos en tiempo real.

- Evaluar el desempeño de los vendedores y configuración de recompensas.
- Cada usuario se sirve a lo máximo de la información necesaria y con su debida seguridad.
- Inteligencia de ventas y prospección mediante el uso de información como el historial de compras.
- Simplificar los procesos para elevar la productividad del personal.
- Disminuir Costos administrativos al estar más automatizado.

RESULTADOS

- Múltiples candados para hacer de su negocio “un negocio seguro”.
- Mejor control de las ventas, de los ingresos y recursos de la empresa.
- Cortes de Caja por Vendedor diariamente evitando el robo hormiga y malos manejos .
- Rápida atención a Clientes evitando largas filas y perdida de ventas.
- Fidelización de Clientes.
- Mejorar el desempeño de los vendedores.

- La información se mantiene fidedigna y al instante para la toma de decisiones y diseño de estrategias.
- Un mayor control de las operaciones internas.
- Se agilizan los procesos de ventas y se mejoran las conexiones con los otros equipos internos.
- Cumplimiento de los requerimientos fiscales del SAT.
- Hacer crecer a la empresa.

Certificación

Desarrollo y Mantenimiento de Software de Calidad



Norma NMX-I-059/02-NYCE-2016

Número de Dictamen: VTI-000630-N2/NMX59

Procesos Dictaminados por NYCE Nivel 2

22 de Diciembre de 2016

Muchas Gracias